

PATRONAL GIRONINA

PORTA A PORTA



Comunicació Empresarial

Tirada de 10.000 exemplars // Abril 2009 • n 03



Hi ha llum? Reflexions sobre la crisi

Ajornament dels Deutes Tributaris

Recordant Joan Fausto Martí

www.foeg.cat



Associacions, Gremis i Empreses

BORSA DE TREBALL, BORSA D'ESTOCS I JOINT VENTURES ES POSEN A L'ABAST DE L'USUARI DEL PORTAL

Àrea privada, un servei gratuït

L'objectiu principal del portal www.foeg.cat és el de donar servei als associats a la Federació. És per això que tots els serveis que s'ofereixen a la seva Àrea Privada són completament gratuïts, sense cap tipus de cost.

Des del dia del seu naixement l'esperit de la pàgina www.foeg.cat ha estat el de facilitar la comunicació entre la Patronal i els seus associats, a més de convertir la xarxa en un espai de treball que permeti agilitzar la tasca empresarial i incrementar la seva competitivitat.

I un dels paràmetres principals és que aquesta pàgina permeti abaratir els costos d'algunes operacions que realitzen les empreses. És per això que qualsevol acció que es realitza a l'Àrea Privada és completa i absolutament gratuïta per les persones que hi tenen accés exclusiu: els associats a la Federació.

Participar d'aquesta zona suposa no només un cost zero sinó una important possibilitat de benefici per l'empresa que en faci ús.

Alguna d'aquestes opcions que els associats poden trobar a l'Àrea Privada és la borsa de treball, un dels principals elements per ajudar a combatre les altes xifres d'atur. A la borsa de treball de www.foeg.cat els associats poden anunciar les seves necessitats de personal fent públic el perfil que necessiten que les seves empreses o bé cercant els candidats dels que ja disposa la borsa de treball. D'altra banda qualsevol persona pot anunciar-se en aquesta borsa especificant el seu perfil i les seves capacitats laborals

per, d'aquesta manera, trobar feina el més ràpidament possible.

Una altra eina molt important és la que permet establir joint ventures a través del portal. Les empreses poden buscar una altra empresa amb les mateixes inquietuds i mateixos objectius amb la que establir una col·laboració amb forma de joint venture.

També s'ha posat en marxa a www.foeg.cat l'apartat denominat estoc. Mitjançant aquesta utilitat les empreses associades poden comunicar al portal la seva disponibilitat de vendre el material que produeixen. A partir d'aquí qualsevol altra empresa o persona, en aquest cas no és necessari que sigui associat, pot comprar el que s'ofereix.



ÀREA PÚBLICA

LA FOEG

- Què és la FOEG?
- Història
- Organització Territorial
- Organització Interna
- Representació Institucional

ASSOCIATS

- Gremis i Associacions
- Empreses individuals
- Intersectorials
- Cercar per sectors
- Associeu-vos al vostre gremi

SERVEIS

- Convenis i descomptes

- Ajuts i subvencions
- Borsa de treball

DIRECTORI EMPRESARIAL

- Consulta a través del cercador
- Cercar per sectors
- Associeu-vos al vostre gremi

FORMACIÓ

- Tipus de formació
- Activitats

NOTÍCIES

- Notícies
- Agenda
- Articles d'Opinió

DOCUMENTACIÓ

ÀREA PRIVADA

En aquest espai únicament hi tenen accés, a través d'una contrasenya (*), els associats a la FOEG, els quals reben informacions i serveis tan diversos com:

- Notícies personalitzades per sectors.
- Informació sobre ajuts i subvencions i la manera de tramitar-los.
- Subhastes o liquidacions estocs on només els associats poden aportar els seus productes però els compradors són el mercat global.
- Contractació de serveis amb notables descomptes. La FOEG ha reunit tot un seguit d'empreses

ses especialitzades en assessoria fiscal, laboral, mediambiental, assegurances, salut, telefonia o serveis financers, entre d'altres, per tal que l'associat a la Federació disposi d'un ampli ventall per contractar o millorar els serveis que disposa a la seva empresa.

Per tots aquests motius i pel fet que la web de la Federació és un instrument viu que s'alimenta de les aportacions d'Associacions i Gremis, www.foeg.cat s'ha convertit en el portal de referència de l'empresariat gironí.

* Si no disposa de contrasenya per accedir a l'àrea privada del portal, podrà sol·licitar-la a les oficines de la FOEG.



Ara tot seran avantatges !!

Targeta Visa-Foeg - "la Caixa"

Només per els associats a la Foeg

Tractes preferencials amb Petrocat, Guitart Hotels, Club Golf d'Aro, Electrònica BF, Òptica Solà, Tabac Stop Center, Mas Batlle Paradís...

www.foeg.cat

Gràcies per tot Joan

Hi ha morts que per anunciades i inexorables ens permeten preparar-nos i assumir la pèrdua. La que fa poc més de dos mesos va sacsejar la Federació d'Organitzacions Empresarials de Girona ens va colpejar per ser inesperada. Malgrat sabem que passava uns mals moments de salut res feia preveure el desenllaç fatal que va acabar amb la vida del president de la Federació, Joan Fausto Martí. I malgrat tot érem conscients d'aquesta, permeteu-me l'expressió "mala salut de ferro" d'en Joan, la seva empenta, el seu tarannà de treballador infatigable i el seu caràcter obert i proper, ens feien oblidar aquestes circumstàncies i creure que, de

nou, guanyaria la batalla. Per desgràcia aquesta vegada no va ser així i ens va deixar el passat 19 de gener.

Ara que les setmanes ens han permès posar una petita distància en aquest fet tan trist, podem observar amb perspectiva la seva presidència. Per això la puc qualificar com de període brillant per la nostra Federació. En Joan va ser capaç de redreçar una situació econòmica complexa, de prestigiar la FOEG i situar-la en el nucli d'actors econòmics més importants de les comarques gironines. Després del seu mandat la Federació és, sense cap mena de dubte, la Patronal Gironina, la casa co-

munada de les empreses de casa nostra.

Ara, amb l'ajuda i la col·laboració de tots vosaltres permeteu-me prendre el relleu d'aquesta torxa. Com a president de la FOEG em comprometo a continuar el camí d'esforç, de passió i de lluita per l'empresa i la societat gironina que ens va marcar en Joan.

Amb l'actual situació de crisi, de pèrdua de llocs de treball, que ningú dubta que les empreses són el futur de TOTA la nostra societat, com a creadores de riquesa per a tothom.

Vull doncs fer una crida a la unitat, per tal que administracions, treballadors i empreses ens moguem plegats, en una sola direcció que ens ajudi a veure el final d'aquest període convuls.

Els que em coneixen saben que sóc un optimista de mena. No ho puc evitar. M'agradaria trans-

metre aquest positivisme, una actitud que ara necessitem per combatre el pessimisme que ens amenaça.

No tinc cap dubte que quan acabi aquesta crisi les empreses en sortiran reforçades, més sàvies i amb més coneixement. Entre tots hem de fer que aquesta transició sigui el menys traumàtica possible.

Des de fa temps la FOEG ja s'ha posat al capdavant d'aquest esforç comú.



Jordi Comas
President de la FOEG

Ara, amb l'ajuda i la col·laboració de tots vosaltres permeteu-me prendre el relleu d'aquesta torxa. Em comprometo a continuar el camí d'esforç, de passió i lluita per l'empresa i la societat gironina que ens va marcar en Joan.

SUMARI

EL PORTAL DE L'EMPRESARIAT GIRONÍ: WWW.FOEG.CAT
Pàg.2

PRESIDÈNCIA: GRÀCIES PER TOT JOAN.
Pàg.3

RECORDANT JOAN FAUSTO MARTÍ.
pàg.4 a 7

INDICADORS DE L'ECONOMIA GIRONINA: TERCER TRIMESTRE DE 2008.
pàg.9

BALANÇ DE LA INDÚSTRIA CÀRNIA A CATALUNYA.
pàg.11

HI HA LLUM?. REFLEXIONS SOBRE LA CRISI.
pàg.12 i 13

ELS AVENÇOS TECNOLÒGICS AL SERVEI DE LA SEURETAT.
pàg.14

EL PROGRAMA DE PROMOCIÓ INTERNACIONAL 2009.
pàg.16 i 17

EL GOVERN DELEGA MÉS FUNCIONS A LES CAMBRES PER FER FRONT A LA CRISI.
pàg.19

CRIDA DEL METALL CATALÀ.
pàgs.20 i 21

HEM D'ESTABLIR UNA ESTRATÈGIA DE RECUPERACIÓ.
pàg.22

AJORNAMENT DELS DEUTES TRIBUTARIS.
pàg.23

VA PRESIDIR LA FOEG DEL FEBRER DE 2005 FINS AL DIA DE LA SEVA MORT EL 19 DE GENER D'AQUEST ANY

Recordant Joan Fausto Martí

Joan Fausto Martí va tenir una vida plena d'èxits aconseguits a base de treball i constància. Un home que va internacionalitzar la seva empresa i la va convertir en un gran holding del sector de la construcció. Un home que es va posar al servei del teixit empresarial gironí. Un home complet.

Emprenedor, vital, solidari... Aquests són alguns dels adjectius aplicables a Joan Fausto Martí, president de la FOEG del 28 de febrer de 2005 al 19 de gener d'aquest any, data en què va morir de manera sobtada.

El seu perfil existencial respon al d'un empresari fet a si mateix, en contacte amb el territori i el seu entorn, acostumat a enfrontar-se i resoldre problemes reals.

La història d'en Joan Fausto Martí Casadellà va començar l'any 1936 a Torroella de Montgrí, en néixer en el si d'una nissaga dedicada al món de la construcció, tot continuant una tradició que es remuntava al seu besavi. De ben jove doncs, l'any 1950, s'incorpora plenament al negoci familiar.

Joan Fausto Martí provenia d'una nissaga dedicada al món de la construcció que ell va continuar i va fer créixer fins i tot internacionalment.

La seva arribada va suposar, per l'empresa familiar, el pas d'una manera de fer, artesanal, a uns protocols d'empresa moderna i competitiva. D'aquesta manera i amb l'objectiu de donar un servei integral en el camp immobiliari, es constitueixen empreses d'urbanitzacions i obra pública, construcció especialitzada en grans obres, promocions pròpies, bufet tècnic, serveis immobiliaris i empreses de post-venda de construcció especialitzada en rehabilitacions, entre d'altres iniciatives.

Alhora, i continuant amb el creixement del grup familiar es constitueixen fàbriques de ceràmica per a la construcció (bòbiles) i empreses de transport públic i privat de mercaderies.

A partir de 1980 s'incorpora en el

grup d'empreses familiars una nova activitat industrial, consistent en l'elaboració d'envasos ceràmics per a l'alimentació. Actualment es produeixen unes 150.000 unitats de les quals un 90 % s'exporta a l'estranger.

L'any 1982 s'introdueix en el Grup, la construcció i explotació de quatre complexos turístics d'apart-hotels a l'Estartit, que inclouen serveis turístics, de restauració i d'agència de viatges pròpia.

El 1995 es constitueix l'empresa Holding Joan Fausto Grup, totalment de capital propi, que dona pas a la cinquena generació de la família Martí. El holding es compon d'empreses de diferents sectors: construcció, promoció, serveis immobiliaris, fabricació, serveis, exportacions, turisme i restauració, amb representació a les comarques gironines, Illes Canàries, Polònia i Rússia.

A banda d'Europa la inquietud vital de Joan Fausto també el va portar a projectes empresarials a l'altre banda de l'Atlàntic, a Llatinoamèrica. Entre el 1977 i el 1990, crea una empresa d'exportació de maquinària a Xile i diverses empreses de fabricació de prefabricats, de construcció, de promoció d'urbanitzacions i de vivendes a la ciutat de Guayaquil, a l'Equador. Així mateix, constitueix una empresa d'exportacions-importacions de material de construcció, d'acabats interiors, a la illa de Santa Margarita -Veneçuela- i una empresa de transports al Canal de Panamà organitzadora de transports del Grup i de tercers.

Compartir el coneixement i l'experiència

Igual d'intenses que les seves vivències empresarials van ser les seves participacions i aportacions a la vida pública. Joan Fausto Martí va voler compartir el que havia après i transmetre aquests coneixements als empresaris de les comarques de Girona i de la resta de Catalunya. I per fer-ho



Va ocupar diversos càrrecs significatius en les institucions de representació empresarial gironines i espanyoles.

Va rebre el reconeixement públic per la seva dedicació i constància amb la concessió de la prestigiosa Medalla President Macià.

va ser present en nombroses institucions; durant 14 anys va ser membre del Ple de la Cambra de Comerç de Girona, ocupant el càrrec de vicepresident primer; va ser vicepresident de la Unió d'Empresaris de la Construcció (UEC) durant 25 anys; vicepresident de la Federació de les Petites i Mitjanes Empreses de Catalunya (FE-PIME); membre del Comitè Executiu de Foment del Treball; membre de la Junta Directiva de la CEOE; Patró de la Fundació del Parc Científic i Tecnològic de la Universitat de Girona i Patró de diverses ONG gironines. A més va ser President de la Patronal Gironina, Federació d'Organitzacions Empresarials de Girona (FOEG), des de l'any 2005 fins al dia de la seva mort, el 19 de gener de 2009.

En tots aquests projectes hi va posar tota la seva passió però va ser a la FOEG on va poder fer més evident la seva capacitat de treball. En Joan Fausto va saber liderar un grup d'hommes i dones que en els anys de la seva presidència van culminar un gran projecte: convertir la FOEG en la Patronal Gironina, un autèntic punt de



VII Nit de l'Empresari. El Sr. Martí, el rei Joan Carles, l'esposa del sr. Martí i el president de la Generalitat, José Montilla.



Jornada d'Internacionalització: L'expresidenta de PIMEC, Mariona de Puig; l'exdelegat de la Caixa a Girona, Rafael García; el president de la Cambra de Comerç de Girona, Domènec Espadale i el sr. Martí



VI Nit de l'Empresari. El sr. Martí acompanyat dels prínceps d'Astúries i Girona.

referència per tots els agents del món econòmic de les nostres comarques.

La seva feina va ser reconeguda per tothom, concretant-se en el darrer premi que va rebre: la prestigiosa Medalla President Macià per la dedicació i constància en la feina al llarg de tota la seva vida professional.

Però el que per ell va ser el principal premi fou la seva família. Al costat de la seva esposa Maria Rosa va transmetre als seus fills l'esperit de treball i de lluita comuna per un projecte familiar. Com sempre deia en Joan: "La següent generació ja està preparada"...

Descansi en pau



El sr. Martí adreçant-se a la Cimera Empresarial celebrada el novembre de 2007

Joan Fausto, en paraules dels amics

Domènec Espadalé i Vergés

President de la
Cambra de Comerç de
Girona

“La seva capacitat de treball i de lideratge eren indiscutibles, la seva bonhomia i cordialitat també”

Joan Fausto Martí, tot un senyor empresari

Joan Fausto Martí representava la tercera generació d'una nissaga de constructors gironins. Ell va saber fer créixer i diversificar un negoci que havia heretat del seu pare i que ara continuen els seus fills, la quarta generació. Joan Fausto Martí va formar part de la Cambra de Comerç de Girona a partir de l'any 1991, com a vocal cooperador, quan va encetar la seva presidència Antoni Hostench. Representava el Gremi Provincial de

Promotors Immobiliaris de Girona. L'any 1997 va esdevenir membre titular del Ple i la seva implicació amb l'entitat va ser molt més gran. En les darreres eleccions va ocupar durant dos anys una de les vicepresidències.

Les seves intervencions en les reunions de la Cambra, sempre apassionades i sinceres, permetien adonar-se de la seva experiència assolida en la gestió d'una empresa centenària, de les seves conviccions d'home d'empresa i de la ferma defensa de la

competitivitat mitjançant la divulgació del coneixement en tots els àmbits.

La seva capacitat de treball i de lideratge eren indiscutibles, la seva bonhomia i cordialitat també. La seva empenta i la confiança que dipositava en tots els projectes han de ser un exemple a seguir per a tots nosaltres.

Sempre tindrem un record per l'empresari i amic Fausto.

Joan Rosell Lastortras
President
Foment del Treball
Nacional

“El representava l'exemple d'empresari fet a sí mateix, treballador inesgotable i amb un tracte humà excel·lent”

En Joan Fausto Martí era d'aquelles persones que sempre tenia un somriure per a tothom, una paraula amable o una abraçada afectuosa. El seu dinamisme i esperit de treball eren molt engrescadors i et feia veure que, malgrat tot, l'esforç, el treball i el sacrifici, sempre tenen la seva recompensa.

I així ho vam creure de manera unànime a Foment l'any passat. Em va fer molta il·lusió com a President de la cúpula patronal

catalana, però sobretot com a amic, poder-li entregar personalment el reconeixement que tots els empresararis de Catalunya li fèiem, un modest homenatge a la seva gran tasca professional, així com també la seva dedicació al moviment associatiu empresarial del nostre país. El representava l'exemple d'empresari fet a sí mateix, treballador inesgotable i amb un tracte humà excel·lent.

El meu record d'en Joan Fausto sempre serà d'un

gran empresari, dels que fan falta sempre, i més encara en temps difícils. Però sobretot, el d'un molt bon amic.

Rafael Garcia
President de Tribuna
de Girona

“El “no” no era present en el seu vocabulari. Era president. Tossut. Alegre. Optimista, Marit. Pare. Avi”

Joan Martí i Casadellà, Aquestes línies no les puc dedicar a l'empresari, president de la FOEG, al membre de la cambra de comerç, de foment del treball, de la CEOE i als altres càrrecs que ha ostentat al llarg de la seva vida. Les haig d'escriure dedicades a Joan Fausto, l'amic Joan Fausto, al pare de família Joan Fausto. Al Joan Fausto humanista, ple de coratge, d'il·lusió i d'idees.

Un home que revelava una activitat exahustiva, que planificava constantment, que era capaç d'animar a tot el món que el rodejava. El “no” no estava en el seu vocabulari. Era president. Tossut. Alegre. Optimista. Marit. Pare. Avi. Estimat Joan Fausto has deixat un buit important. Per una banda no hi ets, i per l'altra sembla que continues. Es una sensació de presència des de la llunyania.

Vull dedicar un homenatge a l'home que amb el seu gran esforç continuat demostrarà que es possible ser empresari mantenint l'equilibri familiar per afrontar el futur, un futur millor, alhora implicant les persones del seu voltant en aquesta fita.

Moltíssimes gràcies per la teva amistat. Fins sempre.

Ernest Plana Larrousse
Vicepresident FOEG

**Carta a un company
i amic**

Benvolgut amic Joan,

Avui hem tingut reunió de Comitè Executiu i m'han encarregat que faci un escrit pel "Porta a Porta" parlant de tu.

La veritat és que em costa posar-m'hi. No és perquè no tingui coses a dir. Just al contrari. No tinc prou espai per expressar el meu sentiment i record.

I és que hi hauria tantes virtuts a ressaltar... Tots aquells que hagin tingut la sort de treballar al teu costat saben molt bé el que pretenc dir. La vitalitat que t'impregnava, la capacitat de treball i lideratge. Encomanava continuament aquell esperit de lluitador i d'emprenedor.

Cada trobada de treball sorprenia amb noves ide-

es, noves iniciatives, propostes, projectes... Sempre hi havia damunt la taula material en què treballar i sobre el qual prendre decisions. La feina era triar i discriminar prioritats.

Si sorgien complicacions o situacions difícils, inclusivament davant l'actual conjuntura empresarial de crisi, tu eres capaç de cercar solucions o si més no de fer una lectura o la recerca d'una visió optimista.

La teva activitat incansable feia que compartir el temps amb tu fos tot un aprenentatge per mi.

I és que encara que no hi siguis, la teva empremta és viva i el teu esperit és present en el dia a dia de la FOEG i tots aquells que t'hem conegut. Puc parlar des del meu dia a dia personal. Sovint em pregunto: Com ho hauria afrontat en Joan?

Joan, tinc la sensació que hauria d'haver aprofitat més els minuts i instants compartits al teu costat. M'és difícil oblidar aquella càrrega d'energia optimista i pensament positiu, la cultura de l'esforç, el sentit de la responsabilitat, el "savoir faire".

Siguis on siguis, segur que ens estàs observant i amb el teu tarannà continues vetllant com un àngel de la guarda: amics, família... Estic segur que no et defraudarem. Continuarem el teu treball, els projectes i iniciatives que vares engegar i procurarem de conduir la FOEG amb el teu llegat: esperit renovador, ànim emprenedor i lideratge patronal.

Sempre seràs un referent i romandràs en el nostre record. Gràcies per tot.

"Cada trobada de treball sorprenia amb noves idees, noves iniciatives, propostes, projectes..."

Joan Vilalta
Vicepresident FOEG

Guardo un entranyable record de l'amic Joan Fausto Martí amb qui vaig tenir l'honor i la satisfacció de compartir una sincera amistat a més a més de mantenir una estreta col·laboració a la Junta Directiva de la FOEG.

Joan Fausto era un home d'empresa, compromès, de profundes conviccions arrelades i fermes en relació a la família, a la societat i a l'empresa, amb una capacitat extraordinària de relacionar-se, d'estimular voluntats i de crear les complicitats necessàries per a compartir i participar

en els projectes que convertits en programes defensava amb convenciment i tenacitat.

Tenia les idees clares i la capacitat de liderar-les i aquesta capacitat i el seu gran esperit de treball estaven al servei de la societat gironina, dels sectors empresarials, professionals i econòmics sense descuidar l'altra vessant més discreta però igualment compromesa de la seva activa participació en diverses organitzacions socials humanitàries amb les que col·laborava amb aquella generositat i senzillesa exquisida que li eren peculiars.

La celebració del 175 aniversari de la seva empresa amb l'oficialització pública del traspàs de la responsabilitat empresarial a la cinquena generació familiar i la medalla President Macià, atorgada per la Generalitat de Catalunya, en distinció a la seva trajectòria professional, el van omplir de goig i satisfacció i jo voldria pensar que els dos esdeveniments, més enllà de la seva pròpia transcendència, foren el colofó, la clau de volta, de l'obra ben feta de l'amic, empresari i President de la FOEG, Joan Fausto Martí.

"...de la seva activa participació en organitzacions socials humanitàries amb les que col·laborava amb generositat i senzillesa exquisida"

Francesc Sitjas i Puig
President Unió d'Empresaris de la Construcció (UEC)

En Joan Fausto Martí era un amic dels de sempre, d'aquells amb qui podies comptar tant per la feina com per a qualsevol altra qüestió. Plegats i des de la Unió d'Empresaris de la Construcció vam viure la transformació d'aquest país, i ell, amb cada feina i amb cada obra va deixar la seva empremta. El seu missatge sempre ha

estat el mateix: treballar amb il·lusió, fossin quines fossin les circumstàncies, creant el patrimoni per demà.

En Joan era un home de paraula, i la seva tenia més valor que els milers d'escriptures que en la seva vida va signar. Jo en representació de tota la junta de la UEC, malgrat la desgràcia, només tinc un senti-

ment positiu: ja que segur que els seus esforços no quedaran en va i tindran una digna continuïtat.

"En Joan era home de paraula, i la seva tenia més valor que els milers d'escriptures que en la seva vida va signar"

A la feina, les mateixes oportunitats per a tothom

La Diputació de Girona i la Generalitat han creat una xarxa d'agents locals que vetllaran per la igualtat en el treball als municipis gironins. Quinze agents locals desenvoluparan i promocionaran el principi d'igualtat de la ciutadania a totes les empreses de la demarcació.

Es tracta de detectar les possibles situacions de desigualtat que es produeixin i confeccionar plans d'actuació que incorporin la perspectiva de gènere, impulsin una cultura d'igualtat i fomentin l'ús del llenguatge no sexista.

L'objectiu de la Diputació de Girona és afavorir la inserció i la millora de les condicions laborals de les dones, perquè homes i dones tinguin les mateixes oportunitats.



 Generalitat de Catalunya
Departament
de Treball

SOC

Servei d'Ocupació
de Catalunya

UNIÓ EUROPEA 
Fons Social Europeu

 Diputació de Girona
www.ddgi.cat

221
municipis



LES EXPECTATIVES DE FUTUR SÓN NEGATIVES

Resum de l'Informe FOEG del tercer trimestre de 2008

La situació econòmica s'ha deteriorat durant l'últim trimestre de 2008. El sector de la construcció és un dels que ha sofert més greument una davallada de l'ocupació i de la inversió. Només el sector exportador gironí continua donant mostres de dinamisme. Les perspectives, però, no són gaire encoratjadores segons els darrers indicadors.

El pobre comportament del PIB (amb un creixement del 0,5% a Catalunya i del 0,9% a Espanya) al llarg del tercer trimestre de 2008 ha fet palesa la sensible frenada en el creixement econòmic. Els serveis són l'únic sector productiu que mostra taxes de creixement positives (2,7%). La indústria (-3,6%) i la construcció (-3,5%) es contrauen clarament.

Els indicadors que anticipen l'evolució futura i el canvi de cicle indiquen que en els trimestres futurs la situació encara anirà a pitjor. Concretament, el nombre d'afiliats a la Seguretat Social disminueix més d'un 5%, l'atur s'acosta a l'11% i la taxa d'activitat es redueix a Girona. A més, el comportament d'altres indicadors locals (matriculació de vehicles, producció de béns de consum duradors i béns d'equipament i el nombre d'habitatges en construcció) és dolent. Els indicadors que reflecteixen les expectatives dels agents econòmics (i que anticipen un pitjor comportament de l'economia del que preveuen en general els analistes i els departaments oficials de previsió) són, un trimestre més, molt negatius.

Els principals indicadors a nivell internacional consoliden els canvis de comportaments iniciats en el segon trimestre. Tot i que el tipus d'interès de referència a curt termini (Euribor a 3 mesos) ha seguit estant per sobre del tipus d'interès a llarg (obligacions de l'Estat a 10 anys en el mercat secundari) la tendència recent apunta a la fi de la inversió de la corba de tipus d'interès. L'euro ha continuat perdent valor en relació al

dòlar. Finalment, els preus del petroli i de les matèries primeres han disminuït amb força.

El PIB aportat per la construcció ha disminuït per segon trimestre consecutiu després de molts trimestres de creixement. La contracció de la construcció va acompanyada d'una davallada important de l'ocupació, del nombre d'habitatges en construcció i del nombre i de l'import de les hipoteques constituïdes. Tot i que les dades del Ministerio de Vivienda mostren que els preus de l'habitatge encara augmenten lleugerament, les de l'INE reflecteixen disminucions importants.

El consum de béns duradors, que és un dels principals indicadors de l'evolució futura del cicle econòmic, ha estat molt negatiu per tercer trimestre consecutiu, especialment pel que fa a la matriculació de vehicles (tant turismes com industrials). El comportament a Girona ha estat encara una mica pitjor que a la resta de Catalunya i de l'Estat.

El sector exportador gironí continua donant mostres del seu gran dinamisme. Les exportacions creixen a molt bon ritme a les Comarques Gironines i les importacions es frenen. El saldo net d'exportacions menys importacions presenta el seu valor més gran en termes absoluts des del segon trimestre de 2005.

Pel que fa a l'activitat terciària l'ocupació en serveis ha disminuït lleugerament. La taxa de creixement dels passatgers a l'aeroport de Girona ha continuat sent molt elevada. Aquesta tra-

jectòria positiva de l'aeroport contrasta amb el pobre comportament del sector turístic, amb disminucions tant en el nombre viatgers com de pernoctacions en establiments hotelers.

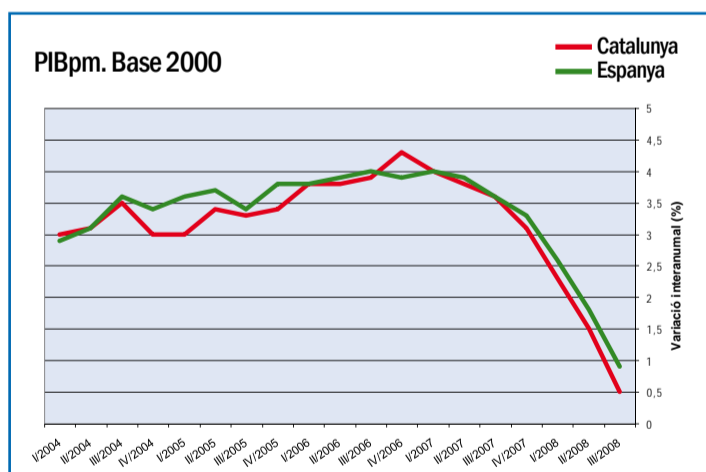
La taxa d'atur a Girona es situa en dos dígitos (10,7%), superant amb escreix la taxa catalana (9%) però a un nivell lleugerament inferior en relació a l'espanyola (11,3%). L'increment en la població aturada ha estat superior al 60%. La taxa d'activitat gironina ha disminuït en relació a l'any

anterior.

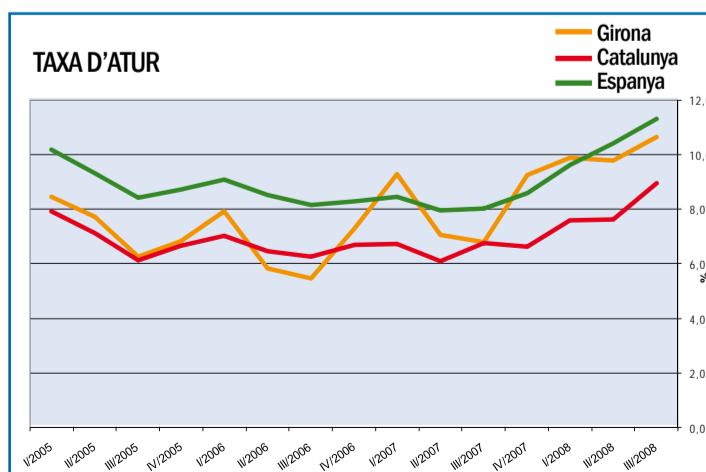
Resumint, la situació econòmica s'ha deteriorat notablement al llarg del tercer trimestre de 2008. A més, les perspectives de futur no són esperançadores i tampoc no està clar el moment de canvi de cicle. Lamentablement, les comarques de Girona no són cap excepció en una crisi d'abast global.

Modest Fluvià i Ricard Rigall
Departament d'Economia de la Universitat de Girona

PRODUCTE INTERIOR BRUT A PREUS DE MERCAT (PIBPM). BASE 2000. OFERTA. VARIACIÓ INTERANUAL (%) EN VOLUM CORREGIDA D'EFFECTES ESTACIONALS I DE CALENDARI



Font: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'Institut d'Estadística de Catalunya



Font: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'Institut Nacional de Estadística

Cuina de fusió...

Tradició gironina...

Coneixement del millor producte...

Selecció de temporada...

I la creativitat interpretativa
del nostre xef...

... Tot en un entorn privilegiat
on poder realitzar les teves
jornades de treball

Restaurant a la carta,
salons per a actes d'empresa
i servei de càtering

Vine a descobrir-nos...



I ara, els migdies de dimarts a dissabte, veniu a degustar el nostre
MENÚ EXECUTIU de 28,50 € + IVA (Dilluns tancat)

Ctra. dels Àngels, km 0,2 - 17241 - LA CREUETA - Quart (GIRONA) - Tel. 972 469 866 - masbatlle@paradis.es



Puesto Informático Comercio

Tot el que necessites per tenir el negoci sota control.



- Terminal de Punt de Venda sobre PC.
- Datàfon sobre ADSL.
- Aplicació per a gestió administrativa.
- Desde cualquier lugar, incluso fuera de tu oficina a través de Internet.
- I a més, Manteniment integral i renovació de l'equip cada 3 anys.

I tot, amb un úni proveïdor.

Des de

99€
al mes*



Més informació al **900 10 10 10**, a **Tiendas Telefónica** o a **respuestaempresarios.com**

*Promoció vàlida fins al 30/06/2009. Preu sense promoció, 119€/mes. Inclou: PC HP P65700, pantalla TFT LCD de 17" L1750 i impressora de tiquets, ADSL Mini, MIA 12 h, i software de TIV, manteniment d'equipament i software en 24 h, segons contracte. Vàlid només per a datàfons d'entitats bancàries associades a SERNAEPA (GESTA) o EURO 6000. Alfes de línia (85,53€) i ADSL (38,10€) i implantació remota de software (50€) no incloses. Impostos no inclosos: Península i Balears: IVA 16%, Canàries: IVA exempt.

EL SECTOR CARNI CATALÀ ÉS UN DESTACABLE MOTOR ECONÒMIC



Balanç de la indústria càrnia a Catalunya al 2008

El sector carni català s'ha consolidat aquest any passat i els seus resultats han millorat qualitativament respecte a la resta de l'estat espanyol. Les exportacions de porcí i vacum destaquen especialment i permeten, en part, esquivar la crisi econòmica.

En relació a la Indústria Càrnia Catalana aquesta presenta una millora qualitativa respecte a les magnituds del conjunt espanyol. Així tenim en el cas del porcí que l'any 2008 es varen superar els 17 milions de porcs sacrificats en els escorxadors catalans, el que significa un increment del 4,4% respecte a l'any anterior. Si bé el consum intern s'ha vist afeblit com a conseqüència de l'actual conjuntura econòmica, el sector ha respost amb una clara millora de les seves exportacions tant de carns com de productes elaborats, incrementant-se aquestes en el seu conjunt un 23% respecte a l'any anterior. Això suposa una aporta-

ció positiva a la balança comercial agroalimentària catalana de més de 1.200 milions d'euros. Aquest fet converteix la Indústria Càrnia Catalana en un indiscutible sector exportador, i més si tenim en compte que el 63% de totes les exportacions de porcí (carns i elaborats) fetes per l'Estat espanyol surten d'empreses catalanes.

Pel que fa al sector del vacum de carn, aquest ha vist reduïdes les seves produccions càrnies en un 6,4%, en contraposició a un increment de les nostres exportacions que se situen per sobre de les 27.000 TN fet que suposa un augment del 26% del valor de les

exportacions catalanes de carns de vacum.

Aquestes dades refermen el perfil del sector carni com a motor empresarial català i en el context econòmic actual haurien de fer reflexionar sobre el destí dels ajuts públics als sectors empresarials, i si aquests

han de destinar-se a sectors actualment sense demanda, o cap aquells altres que poden aprofitar aquests recursos per expandir i reforçar l'activitat econòmica catalana.

Jaume Blancafort
President de FECIC

La Federació Catalana d'Indústries de la Carn (FECIC) es va crear l'any 1978, i en l'actualitat és l'Organització Empresarial que representa i defensa els interessos de les empreses del Sector Carni ubicades a Catalunya.

Actualment, FECIC agrupa a unes 220 empreses que es dediquen tant al sacrifici d'animals de les espècies: bovina, porcina, caprina i equina, com a l'especejament de les seves carns i a la transformació d'aquestes carns en productes carnis elaborats. Entre les activitats de FECIC, cal destacar la defensa i representació d'aquesta activitat empresarial, així com de les seves empreses afiliades enfront les diferents administracions.

www.foeg.cat
Associacions Gremis. FECIC

Comunicació Corporativa

Quin tipus de revista necessita?



Revistes
externes



Revistes
internes



Revistes
institucionals



Memòries
d'activitat



Assessorament en
disseny editorial

Elaboració
de continguts

Creació de revistes
corporatives

A Medigrup Digital li farem
un producte a la seva mida.

servcorp@medigrup.com
Tel. 93.280.00.08
www.medigrup.com

MEDIGRUP

CAL MIRAR LES AMENACES, PERÒ TAMBÉ ELS PUNTS POSITIVS

Hi ha llum?

La crisi ens obliga a estudiar una nova estratègia per sortir-nos-en. Hem d'exigir una millora de l'eficàcia de la funció pública i establir accions per oxigenar la situació financera de moltes petites i mitjanes empreses que corren perill de mort abans que veiem la llum al final del túnel.

Hi ha llum? Amb aquesta pregunta no estem parlant de la garantia del subministrament elèctric ni de les necessitats de reforçar la xarxa de transport i distribució de les comarques gironines –fet prou conegut per tothom–, sinó de si algú veu la llum al final del túnel en què es troba immersa l'economia mundial, i especialment l'economia catalana i europea. I si n'hi ha, com arribar-hi? Cap a on anem?

És cert que hi ha força interrogants, més que respostes precises del que succeeix a l'economia en general, però també hem de saber que fent les preguntes pertinents podrem assolir un grau de coneixement –no del tot perfecte– que ens permeti començar a definir l'estratègia a fer, a dirigir les nostres actuacions amb un rumb predefinit. Aquesta estratègia ha de tenir la suficient capacitat d'adaptació a les noves circumstàncies, derivada d'una situació de caire globalitzat com ho és la crisi, cosa que no permet la seva recuperació a través d'un fort impuls de la demanda externa a curt termini. A més, aquesta situació es veu aguditzada per un trencament del crèdit derivada de la crisi financera i de la manca de confiança en els mercats financers, que a casa nostra es veu agreujada per una explosió no controlada de la bombolla immobiliària.

Ens preguntem si es podia dormir tranquil, gràcies a l'euro, patint un dèficit exterior de l'economia espanyola que havia assolit xifres properes al 10% del PIB, i que era reflex de la manca de competitivitat nominal (diferencial de preus persistents, any rere any), i també real –amb un baix creixement de la productivitat– i d'una elevada dependència energètica, amb la manca d'un



debat energètic de totes les energies al nostre abast. Era suficient deixar-ho tot a la inèrcia del cicle, sense fer les pertinents reformes per millorar la nostra competitivitat apuntades tímidament a l'Agenda de Lisboa pel conjunt europeu l'any 2000, i que no s'han dut a terme per la manca de lideratge polític i per una paràlisi d'accions que calia emprar; amb les conseqüències derivades de la seva inacció.

Llavors, per què no s'han fet les reformes estructurals que calien i que llastren la nostra capacitat competitiva? Aquesta reiterada reivindicació de l'empresariat de Catalunya es va posar de manifest ja fa un any, mitjançant la Cimera de Reivindicació Empresarial Catalana,

impulsada i promoguda per l'aleshores President de la FOEG i estimat amic Joan Faust Martí, a Girona; o més recentment, el passat dia 10 de febrer, amb la Crida del Metall de Catalunya organitzada per la Unió Metal·lúrgica de Catalunya a Barcelona. Novament els empresaris han manifestat que la competitivitat, i actualment la continuïtat de moltes de les activitats, no resulten només de les responsabilitats individuals de l'empresariat. En molts casos, es troben orfes, ja que la funció pública no es conscient de la necessitat urgent de millorar la seva eficàcia; que no carregui amb més costos administratius i paperassa; que sense un acurat finançament en les empreses es produirà un ofegament que conduirà a la

L'activitat empresarial de les comarques Gironines te un punt de trobada els dimecres a les 13:00 h. a "La Ciutat de Tots". Cada setmana parlem i compartim espai amb un sector diferent de l'economia amb la Federació d'Organitzacions Empresariales de Girona

"La Ciutat de Tots"
amb
Eduard Cid

Sempre a prop teu

ONDARAMBLA
PUNTO ● RADIO

GIRONA 89.9 fm

mort prematura de moltes d'elles, que tenen projecte, ànim de risc, empena i il·lusió i que, a més són solvents, un luxe que la nostra economia i la nostra societat no es pot permetre. Calen accions per fer arribar l'oxigen financer a les pimes, tant des del sector financer, afavorint l'ajornament dels pagaments de les pimes a les administracions públiques, o duent a terme "una bona pràctica", terme de moda, que a més coincideix amb la previsió legal, com la de pagar als 60 dies que estableix la legislació vigent per part de les Administracions.

També cal parlar de la vessant monetària d'aquest dèficit exterior, que és la necessitat de recórrer a l'estalvi exterior (donat que l'interior no és suficient per finançar els requeriments d'inversió), fet que es reflecteix en els balanços del sistema financer espanyol, on l'esclatxa entre els "crèdits i préstecs" enfront de la font bàsica de finançament de les entitats financeres, "els dipòsits", era del 4% del total d'actius a l'any 2000, mentre que a l'any 2007, com a conseqüència del fort augment del crèdit (i per un creixement important, però més petit dels dipòsits) aquesta esclatxa se situa sobre 28% dels actius. Aquesta esclatxa es nodreix majoritàriament dels mercats financers i especialment entorn del 70% dels mercats exteriors, que actualment es troben eixuts. Per la qual cosa a mig termini s'hauran de tornar aquests recursos, i si hi ha més dificultats que ara per trobar-los, serà més difícil poder injectar liquiditat per part del sistema financer. Per això es necessita del concurs del sector públic, però no només per les seves entitats, sinó per millorar els fluxos de crèdits cap a les empreses, cosa que s'ha de fer de forma urgent si no es vol agreujar una conjuntura per si recessiva.

Calen líders

Sabem que ens trobem en un moment difícil, i que demà econòmicament serà dolent, però el que necessitem saber és que s'estan fent els deures i el treball per a millorar la situació, que s'estan assentant les bases per a construir el demà passat, que hi ha un lideratge i una orientació sobre el que cal fer, i



que hi ha el compromís d'assumir riscos per millorar el sistema. En aquest sentit, calen mesures dràstiques o quirúrgiques, no gens agradables, però si necessàries, com és la reforma i la flexibilitat del mercat de treball al nostre país. No ens podem permetre per més temps les hemorràgies d'aturats que cada mes –i no es deixin enganyar, no es perquè els empresaris vulguin ajustar plantilles, sinó que ho han de fer si volen continuar amb la resta de la plantilla i del seu projecte vital i d'emprenedoria– i que ens situa capdavanters de l'Europa dels 27 països, amb una taxa d'atur del quart trimestre del 2007 (darrera dada) en un 14,4% segons l'agència d'estadística europea, Eurostat. Ningú voluntàriament té un interès perquè li facin una intervenció quirúrgica, però cada dia se'n fan moltes, i més que caldrien, no ens oblidem de les llistes d'espera, donat que els metges informen dels guanys de la intervenció, i no només d'espantar amb els riscos. Cal un projecte de país, així com persones per dur-lo a terme, cal arriscar, com ho fan cada dia els empresaris que aixequen la seva porta.

Finalment, cal reforçar les posicions realistes, il·lusionats i optimistes, com ho fan els empresaris, cada cop que desenvolupen un projecte. Cert que cal contemplar les amenaces, però no s'ha de caure en un pessimisme paralizant. El punt de partida és positiu, i en aquest sentit vull recordar les paraules del Conseller Castells a la seva intervenció recent a la London School of Economics: "Només cinc països de la Unió Europea (Luxemburg, Irlanda, Països Baixos, Àustria i Suècia) tenen un PIB per càpita (en paritat de poder adquisitiu) superior al de Catalunya. En un hipotètic rànquing de 28, Catalunya ocuparia el sisè lloc, compartint-lo amb Dinamarca". Encara, que com diria un financer, rendibilitats passades no asseguren les futures. Per la qual cosa, s'ha de treballar per desplegar les reformes que impulsin la nostra competitivitat, que constitueix la base de les nostres rendibilitats futures i per tant de la millora de benestar de la nostra societat.

Salvador Guillermo Viñeta
Secretari General

www.foeg.cat
Foment del Treball

LARGADA
La brasa gironina

- Especialistes en cuina casolana i carn a la brasa.
- Menús de dilluns a divendres migdia.
- Sales privades per reunions i celebracions.
- Grups menús a la carta.
- Al centre de Girona. Davant els Jutjats.
- Servei personalitzat.
- Excel·lent comunicació. Pàrquing en zona.

Av. Ramón Folch, 7 - 17001 (Girona)

PER RESERVES

Tel. 972 21 84 05

FAUSTO

- Fausto Rental disposa de locals comercials i despatxos pel seu negoci.
- Fausto Business li ofereix les millors inversions immobiliàries amb una rentabilitat garantitzada.
- Fausto Festa disposa d'una àmplia oferta de lloguer de habitatges urbans i turístics en règim de tot serveis.
- Fausto Serveis compta amb una àmplia experiència en la venda immobiliària d'obra nova.

www.fausto.es

■ Girona - Costa Brava ■ Fuerteventura - Illes Canàries

902 290 200

CAL PROTEGIR FÀBRIGUES I POLÍGONS INDUSTRIALS

Els avenços tecnològics al servei de la seguretat

La vigilància per circuit tancat de televisió i les proteccions perimetrals són els sistemes preventius més eficaços a l'hora de garantir la seguretat dels edificis.

La manca de seguretat és un problema creixent a la nostra societat, sobretot en contextos de crisi com el que ens ocupa. Fàbriques i polígons industrials pateixen sovint intrusions i robatoris. És per això que cal anticipar-se tot implantant sistemes de seguretat adequats a les necessitats de cada cas.

El temps ha demostrat que els sistemes dissuasius a les façanes no són suficients. De la mateixa manera que la tecnologia antirobatoris ha avançat molt, també ho han fet els mètodes per burlar els dispositius de seguretat, sobretot els que no estan al dia. A causa d'aquesta evolució, abans de fer qualsevol instal·lació les empreses de seguretat estudien les necessitats particulars del client, a qui entreguen un projecte amb la millor proposta per garantir la integritat de la seva propietat. En aquest sentit, els circuits tancats de televisió i els sistemes de vigilància perimetral són les millors armes per lluitar contra els robatoris i les intrusions.

El principal avantatge dels sistemes de vigilància perimetral és que cobreixen els exteriors i neutralitzen les intrusions abans que els lladres puguin assaltar l'interior. Aquests sistemes disposen d'una barrera d'infrarojos, un cable sensor, analitzadors digitals d'alta seguretat i una centraleta de control que, en cas d'atac, avisa els afectats ràpidament.

VEURE QUÈ HI PASSA

Pel que fa als circuits tancats de televisió (CCTV), són un instrument molt

eficaç a l'hora de detectar moviments i discriminar-los en funció de la seva tipologia, identificant els que són de risc i emetent si cal un primer avis als cossos de seguretat. Els dispositius que incorporen aquest sistema permeten gravar les imatges per verificar-les posteriorment i transmetre a distància el que passa en temps real. En qualsevol dels casos, és recomanable confiar en empreses de seguretat que tinguin una dotació tecnològica contrastada, perquè els sistemes d'infrarojos i CCTV requereixen sovint ampliacions i canvis per burlar les habilitats dels lladres.

SEGURETAT I PROTECCIÓ DE DADES DE CARÀCTER PERSONAL

Els sistemes de seguretat basats en CCTV poden entrar en conflicte amb la legislació de protecció de dades de caràcter personal. Per evitar malentesos les empreses de seguretat esborren totes les imatges enregistrades cada mes, tal com preveu la llei, i informen prèviament als treballadors si les instal·lacions d'una fàbrica o empresa estan sent controlades per un sistema de vigilància per circuit tancat de televisió. A més, la llei també deixa clar que només les empreses privades degudament registrades estan autoritzades a instal·lar i mantenir sistemes de CCTV.

Narcís Bartina i Boxa

Degà del Col·legi d'Enginyers Tècnics Industrials de Girona



ARXER
assessoria
fundada el 1956

ESTUDI D'ASSUMPTES JURÍDICS, MERCANTILS, COMPTABLES I TRIBUTARIS



Assessorament, gestió i projectes amb garantia professional



Món empresarial



Instal·lacions



Obres majors i menors



Funció pública

Assessorament,
organització,
gestió empresarial

Estudis tècnics



Informes tècnics



Ensenyament i recerca

Seguretat i
salut laboral

Informes pericials



Projectes d'activitats



Garantia professional

El sector empresarial té en els enginyers tècnics industrials els experts adequats per desenvolupar funcions de direcció, gestió i assessorament, a més de tasques de responsabilitat tècnica i administrativa, de consultoria mediambiental i de control de qualitat. Aquests professionals també dissenyen i dirigeixen instal·lacions de tot tipus en edificis industrials, com muntatges elèctrics, ascensors, estructures i instal·lacions d'aigua, gas i climatització. Pel que fa a la prevenció de riscos laborals, l'enginyer tècnic industrial actua en matèria d'avaluació de riscos, formació de treballadors i coordinació de projectes, entre d'altres.

BORSA DE TREBALL l'eina per trobar el professional amb el perfil adequat i un espai on posar ofertes de treball perquè aquestes obtinguin una ràpida resposta.



**Col·legi d'Enginyers Tècnics
Industrials de Girona**

Col·legi / Associació d'Enginyers
Tècnics Industrials de Girona

c/ Barcelona, 33 1r · 17002 GIRONA
Tel. 972 20 74 44 · Fax 972 20 01 25
cetig@cetig.cat · www.cetig.cat



**GAUDEIXI DELS
AVANTATGES DE LA NOSTRA
TARGETA
FOEG- LA CAIXA- PETROCAT**



www.petrocat.cat



Petrocat
a prop teu ●●●●

**SERVEI DE GASOIL A
DOMICILI**

C.D. GIRONES- 972 24 24 58
C.D. ALT EMPORDÀ- 972 56 51 79
C.D. BAIX EMPORDÀ- 972 24 24 58
C.D. GARROTXA- 972 26 00 01
C.D. RIPOLLÉS- 972 72 00 56

LA FORMACIÓ I LA PROMOCIÓ, PUNTALS DEL PROGRAMA

El Programa de Promoció Internacional 2009

L'oferta agrupada de serveis de les cambres catalanes (Pla d'Acció Internacional PAI 09) i espanyoles (Plan Cameral de Promoción de Exportaciones) posa a disposició de les empreses gironines una ampli ventall de programes de promoció exterior que cobreixen tot l'espectre geogràfic i sectorial.

La contribució de Cambra de Girona en aquest model coordinat es concreta en les activitats que us presentem a continuació i que responen a les preferències expressades per les empreses de la nostra demarcació. En el web de Cambra (www.cambragirona.cat) es pot trobar també informació detallada de l'oferta global de les cambres catalanes i espanyoles.

A més de les participacions agrupades, Cambra de Girona ha ampliat considerablement la cobertura geogràfica dels programes individuals que tenen com a objectiu facilitar l'accés als mercats comunitaris i els Estats Units i durant el 2009 podem oferir serveis en un total de 23 països. Aquests programes es caracteritzen per la seva flexibilitat tant de planificació del projecte com en el període d'execució i estan dissenyats com a productes a mida de les necessitats dels exportadors.

S'intensifiquen les col·laboracions amb agrupacions sectorials d'especial rellevància per a l'economia gironina: enguany es preveuen activitats específiques per a empreses dels sectors del vi, ceràmica, agroalimentari (Forum Gastronòmic), carni, viveristes i noves tecnologies, amb l'objectiu de facilitar la presència internacional dels seus productes i, en alguns casos, potenciar fires o salons que tenen lloc a les nostres comarques.

En l'àmbit de la formació es dona prioritat als cursos i jornades informatives que les empreses consideren més necessàries per assegurar el bon funcionament dels departaments import/export. Es vol oferir un model de formació permanent que incorpori, si cal, sessions específiques destinades a divulgar totes les novetats que puguin afectar l'operativa del comerç internacional, a les quals, la Cambra hi dedica un seguiment especial.



Servei de Formació en Comerç Internacional

La Cambra ofereix cursos de temàtica general i específica per a la formació del personal responsable dels departaments de comerç internacional. També proposa seminaris tècnics per assegurar l'actualització permanent de coneixements en matèries clau per al funcionament de les empreses. (Es pot consultar el programa anual de formació amb les dades actualitzades a la web: www.cambragirona.org).

JORNADES INFORMATIVES	DURADA	DATA	HORARI
Com realitzar una investigació de mercats amb destinació efectiva mitjançant Internet	3,5 hores	22/04/09	de 09.30 a 13.00
Gestió duanera i fiscal d'exportacions	4 hores	13/05/09	de 09.00 a 13.00
"Cómo diseñar envases, embalajes y etiquetas para la exportación (ICEX)"	4 hores	maig	per determinar
Gestió administrativa i fiscal del comerç intercomunitari	4 hores	10/06/09	de 09.00 a 13.00
Negociació de formes de pagament internacionals	4 hores	30/09/09	de 09.00 a 13.00
Negociació internacional intercultural Casos pràctics reals	4 hores	21/10/09	de 09.30 a 13.30
Com crear un pla de comunicació internacional	3,5 hores	18/11/09	de 09.30 a 13.00
Incentius ACCIÓ Cidem Copca	per determinar	per determinar	per determinar
CURSOS	DURADA	DATA	HORARI
Curs Business Conversation	30 hores	del 4 de maig al 3 de juny de 2009	dilluns i dimecres de 18.00 a 21.00
Curs de tractament de riscos a l'exportació	16 hores	del 8 al 17 de juny de 2009	dilluns i dimecres de 17.00 a 21.00
Curs de transport internacional	20 hores	del 5 al 21 d'octubre de 2009	dilluns i dimecres de 17.00 a 21.00
Curs de compres internacionals	20 hores	del 2 al 16 de novembre de 2009	dilluns i dimecres de 17.00 a 21.00

Servei de Promoció

La Cambra participa activament en la projecció dels mercats exteriors. Tots els programes proposats combinen suport tècnic i ajuts econòmics per als projectes d'expansió internacional de les seves empreses.

MISSIONS EMPRESARIALS DIRECTES

Organització de viatges de prospecció de mercats amb una agenda seleccionada de contactes de negocis.

Les empreses gironines tenen a la seva disposició més de 100 missions empresarials coordinades per les cambres de Comerç catalanes (PAI 09) que cobreixen la pràctica totalitat de països del món (veure relació completa a www.cambragirona.org).

SECTOR	PAÍS	DATA
Multisectorial	RÚSSIA	20-24 abril
Multisectorial	TUNÍSIA	27-30 abril
Multisectorial	JAPÓ	25-29 maig
Viveristes	BÈLGICA	29 juny - 3 juliol
Multisectorial	BULGÀRIA	19-22 octubre
Multisectorial	BRASIL	novembre

MISSIONS DE COMPRADORS ESTRANGERS

Organització de visites de compradors estrangers a les nostres empreses.

SECTOR	PAÍS	DATA
Vitivinícola (D.O. Empordà)	ESTATS UNITS	maig

PARTICIPACIÓ EN FIRES INTERNACIONALS

SECTOR	PAÍS	DATA
Curs de transport internacional	20 hores	del 5 al 21 d'octubre de 2009

SECTOR	PAÍS	DATA
Agroalimentari	Fira Indagra BUCAREST	20-23 maig
Subcontractació Industrial	Saló Siane TOULOUSE	3-5 novembre

TROBADES EMPRESARIALS

Un model obert que facilita els intercanvis d'informació i experiències empresarials entre empreses del mateix sector amb l'objectiu de desenvolupar projectes i col·laboracions internacionals.

SECTOR	PAÍS	DATA
Noves tecnologies	DINAMARCA	novembre

PROGRAMA INDIVIDUAL DE PROSPECCIÓ O CONSOLIDACIÓ DE MERCATS EXTERIORS. PI

Per a les empreses que volen exportar als mercats de la UE i Estats Units, la Cambra ofereix un model "fet a mida" que garanteix l'assistència d'especialistes en cadascun dels 23 països elegibles que s'encarreguen d'identificar els clients potencials per a l'empresa.

SECTOR	PAÍS	DATA
Multisectorial	ALEMANYA	gener-desembre
Viveristes	ÀUSTRIA	gener-desembre
Multisectorial	SUISSA	gener-desembre
Multisectorial	BENELUX	gener-desembre
Multisectorial	ESCANDINÀVIA / REP. BÀLTIQUES	gener-desembre
Viveristes	ESTATS UNITS D'AMÈRICA	gener-desembre
Multisectorial	FRANÇA	gener-desembre
Multisectorial	HONGRIA	gener-desembre
Multisectorial	ITÀLIA	gener-desembre
Viveristes	POLÒNIA	gener-desembre
Multisectorial	PORTUGAL	gener-desembre
Multisectorial	REGNE UNIT	gener-desembre
Multisectorial	REP. TXECA/ESLOVÀQUIA	gener-desembre
Multisectorial	ROMANIA / MOLDAVIA	gener-desembre

La Cambra de Girona al costat de les empreses

A més de les activitats de promoció internacional, la Cambra ofereix un ampli ventall de programes encaminats a fomentar el creixement de les empreses gironines:

- Assessorament empresarial i ajuts a la creació d'empreses
- Defensa dels interessos empresarials
- Impuls al turisme de negocis
- Incentius a la formació i Escola d'Hostaleria
- Foment de la innovació i les noves tecnologies
- Dinamització del comerç
- Llotja de contractació
- Impuls a l'aeroport i suport a noves rutes aèries
- Premis i distincions per a les empreses
- Participació en fires de mostres
- Reivindicació d'infraestructures i promoció d'espais logístics



www.foeg.cat

Cambra de Comerç de Girona

Tens una **idea de negoci**?

Has pensat en **crear** la teva pròpia **empresa**?

Necessites **assessorament**?

La Cambra és al teu costat

Si ets una persona emprenedora, que tens una idea de negoci, vols avaluar la seva viabilitat i posar-la en marxa, la Cambra de Comerç de Girona a través del Programa **INICIA** t'ofereix informació, orientació, assessorament i recerca de finançament.

T'assessorarem en tot el procés de desenvolupament de la teva idea, et donarem suport per fer el pla d'empresa i t'informarem sobre els ajuts, subvencions i altres avantatges que pots demanar.

Sol·licita una entrevista i rebràs informació i assessorament personalitzat.

Mes informació: **972 418 500**, emprenedors@cambragirona.org



Cambra de Comerç
de Girona

Generalitat de Catalunya
Departament de Treball

INICIA: per la creació
d'empreses

UNIÓ EUROPEA
Fons Social Europeu
Inverteix en el teu futur

Gran Via de Jaume I, 46 · 17001 GIRONA · Tel. 972 418 500 · Fax 972 418 501 · www.cambragirona.cat

El programa Antenes apropa els serveis de la Cambra de Girona a les empreses mitjançant la creació d'oficines per tot el territori i alhora permet conèixer de més a prop les seves necessitats



Cambra de Comerç
de Girona
Antena UdG

més serveis i més a prop

- Defensa dels interessos empresarials
- Assessorament empresarial i foment a la creació d'empreses
- Infraestructures i ordenació del territori
- Impuls a l'aeroport i suport a noves rutes aèries
- Informes de conjuntura i estudis
- Impuls al turisme de negocis i suport al comerç
- Foment de la Innovació i Noves Tecnologies
- Promoció de Comerç Internacional
- Premis i distincions per a les empreses
- Programa de recolzament a joves empresaris
- Ajuts i subvencions
- Assessorament mediambiental



Cambra de Comerç
de Girona
Antena Local UdG

Parc Científic i Tecnològic de la UdG
C/. Pic de Peguera, 15 (La Creueta) Edifici Jaume Casademont, despatx n. 33
17003 Girona
Telèfon: 972 183 224 · Fax: 972 183 223
antenaudg@cambragirona.org
www.cambragirona.cat



UNIÓ EUROPEA
Fons Social Europeu

ES TREBALLARÀ EN 23 ÀREES TEMÀTIQUES DIFERENTS

El govern delega més funcions a les Cambres per fer front a la crisi



El govern de la Generalitat i el Consell de Cambres van signar el mes de gener un conveni per accelerar el desenvolupament de la Llei de Cambres, amb la intenció de delegar noves funcions o encàrrecs de gestió que contribueixin a impulsar

l'economia catalana i les seves empreses en temps de crisi.

Actualment, la Cambra ja treballa en estreta col·laboració amb l'administració en àmbits com la gestió de les pràctiques dels alumnes de

formació professional en centres de treball, en la gestió de les Oficines de Gestió Empresarial, com la que la Cambra té a la seu de Girona, o en els programes d'internacionalització i promoció del comerç exterior.

El conveni identifica 23 àrees en les quals és possible avançar en la col·laboració i crea una comissió de seguiment, presidida pel president de la Generalitat, José Montilla, on hi són representats sis consellers de la Generalitat i els presidents de les cambres catalanes, entre els quals es troba Domènec Espadale, president de la Cambra de Girona. Entre aquestes àrees temàtiques que han de rebre un impuls durant els propers mesos en destaca la finestreta única empresarial per a la simplificació administrativa, un nou mecanisme per facilitar les pràctiques d'alumnes universitaris a les empreses i la col·laboració per definir les necessitats d'oferta formativa. També es preveu la participació en el desenvolupament de la Llei de Barris, el suport en innovació en matèria mediambiental, específicament en el camp de l'aigua i l'energia.

www.foeg.cat

Cambra de Comerç de Girona

Els debats televisius de la Cambra, www.cambragirona.cat

La nova pàgina web de la Cambra de Comerç de Girona permet visionar els vídeos dels debats organitzats mensualment per la corporació a la xarxa de televisions locals.

Hi podeu consultar els debats sobre crisi, energia, turisme, innovació i una entrevista amb el Conseller d'economia de la Generalitat Antoni Castells. Cada mes, un nou debat.



ELS EFECTES S'ESTENEN COM UNA ONA EXPANSIVA

Crida del metall català

El metall gironí va participar activament a l'acte del passat dia 10 de febrer i va reclamar a les administracions polítiques actives, concretes i eficients.



El passat dia 10 de febrer, el sector del metall es va manifestar. Es va plantar i va expressar públicament les seves inquietuds i preocupació davant una situació econòmica que ha esdevingut força complicada.

I és que, des de fa uns mesos, hem estat espectadors i oients d'un seguit de declaracions governamentals negant les evidències més clares de la immersió del nostre país en la crisi econòmica més greu que podem recordar haver viscut; de propòsits i despropòsits, de desviacions de l'atenció amb la dedicació a afers banals, amagant tot allò que

realment els havia de preocupar i sobre allò que havien d'afrontar amb responsabilitat i contundència.

I és que el 'quan fa que' és en la boca de tots: Això no pot continuar, la bombolla immobiliària ha d'esclatar... Fins que va petar i ens ha arrossegat a gairebé tots.

El sector del metall ha estat un dels que ha patit més els efectes de l'ona expansiva: la davallada en la construcció ha provocat un descens de la demanda de productes derivats del metall a límits insostenibles, així com dels serveis del metall en general: ascensors,

manteniments industrials, construccions metàl·liques; un descens en la demanda de serveis a instal·ladors elèctrics, calefacció, gas...; i com a últim han notat els efectes els fabricants, venedors i reparadors de vehicles i embarcacions, degut a que si les activitats disminueixen la seva producció i/o serveis, també redueixen les necessitats logístiques i elements de transport. Com a conseqüència les empreses s'han vist obligades a reduir les seves estructures, ajustar costos: generals i salarials.

I torna a revifar l'ona expansiva: no es fabriquen cotxes i moltes persones

perden l feina i/o redueixen el seu poder adquisitiu. Més efectes negatius per les empreses del metall que encara els baixa més la demanda, per les empreses de serveis: instal·ladors i reparadors de vehicles i embarcacions perquè els usuaris limiten les seves despeses i fan els mínims manteniments i els comerciants. Aquests últims veuen com els consumidors adquireixen només les necessitats i s'abstenen de béns i luxes que no poden assumir.

Podríem passar-nos hores discutint qui és el culpable d'aquesta desfeta. Probablement aquest és el gran error. No es tracta de qui, si no el què, què és el que està fallant i què cal fer per corregir-ho o reparar-ho.

El passat dia 10 la patronal del metall va reivindicar precisament això: reparar els efectes i emprendre mesures que corregeixin la situació. Va presentar un document amb un plec de propostes. Els empresaris estem disposats a participar-hi i a posar-hi de la nostra part, però no ho podem fer sense ajuda.

Esperem que aquest acte serveixi per alertar les administracions i la societat de la necessitat de col·laboració i participació de tots per sobreviure a aquest desastre:



GRUP SIMON
ASSESSORS

*Consulti els avantatges que li oferim
per ser soci de la FOEG*

*www.foeg.cat,
foeg@grup-simon.com
972 202 202*

Unió metal·lúrgica de Catalunya

1. Primera mesura. Que les autoritats garanteixin que el finançament injectat al sistema financer arribi realment a les persones i a les empreses, o que en cas que això no sigui possible, es permeti per diverses vies que es pugui accedir directament al finançament públic i no a través de les entitats financeres. Cal que això es faci mitjançant els mecanismes oportuns i l'establiment d'unes condicions estrictes.

2. Segona mesura. Exigim la creació de línies de garanties i avals públics directament adreçats a les empreses, que siguin adequats en quanties i que siguin de fàcil accés per als possibles demandants.

3. Tercera mesura. Reclamem que no s'augmentin les taxes, impostos i preus de serveis bàsics per sobre de l'IPC real o previs, i que es modifiquin a la baixa les que ja han pujat per sobre.

4. Quarta mesura. Demanem una reducció temporal dels impostos que més directament afecten el consum, com l'IVA o IRPF. En el cas concret de l'automoció, demanem la supressió de l'impost de Matriculació

5. Cinquena mesura. Volem un ajornament temporal, com a mínim de 12 mesos, en el pagament dels impostos i de les càrregues socials que incideixen més directament a les empreses, sense obligació de garanties i sense interessos de demora.

6. Sisena mesura. Sol·licitem una millora en el funcionament i aplicació de la compensació d'impostos, l'anomenat "compte corrent fiscal" especialment en el cas de l'IVA.

7. Setena mesura. Exigim una

reducció de determinats impostos i taxes que afecten a la competitivitat empresarial, com per exemple l'Impost de Societats i les quotes a la Seguretat Social. I demanem que altres es suprimeixin perquè castiguen l'activitat econòmica com és el cas de l'IAE o de l'Impost de Successions i Donacions. Totes aquestes mesures són d'efectes immediats i directes sobre les empreses.

8. Vuitena mesura. S'ha d'introduir més flexibilitat en el mercat laboral, per tal d'ajudar que les estructures empresarials puguin adaptar-se en millors condicions a un canvi de cicle. Al respecte, cal introduir modificacions en l'àmbit dels expedients de regulació d'ocupació, com l'anomenat "comptador a zero" o el no pagament de tot tipus de quotes a la Seguretat Social en el cas d'expedients de suspensió. Així mateix, hem d'insistir en què la resolució dels expedients de regulació presentats sigui ràpida i àgil, especialment en el cas dels expedients pactats prèviament. Proposem que s'aprofiti la vigència dels expedients de suspensió per millorar la formació del nostre capital humà.

9. Novena mesura. És imprescindible reduir els nivells d'absentisme que pateix el sector, tant pels costos que té sobre les empreses com per l'erosió de competitivitat que implica pel conjunt del metall. Cal transferir a les mútues les competències de gestió i control de les incapacitats temporals.

10. Desena mesura. Demanem que es reformi la Llei de Morositat, introduint modificacions que eliminin la possibilitat d'allargar els terminis de pagament més enllà dels 60 dies, especialment en el cas de les administracions públiques.



no hi ha empresa sense treballadors, però tampoc hi ha treball sense empreses. I si no hi ha empreses, no hi ha ni treballadors que tributin, ni empreses que tributin.

El nostre tarannà com a catalans ha estat sempre el de lluitadors, emprenedors amb el seny i la rauxa equilibrats, que volem mantenir les nostres indústries. Perquè un país sense indústries que produeixin i empreses que ocupin persones està condemnat al més trist fracàs. Si no hi posem fre, això és el que estem construint. Les indústries se'n van... només queden activitats de comerç i serveis... Això és el que realment volem? Això és el que volen els nostres governs?

Aparentment les administracions n'han pres nota i han aprovat algun programa d'ajuts. Però no és suficient,

cal canviar algunes polítiques econòmiques: reducció d'impostos i càrregues socials i adoptar una actitud menys ofegant cap els empresaris.

Que en prenguin nota els nostres polítics, que deixin de marejar la perdiu, que afrontin la situació real, que escoltin les nostres propostes i que ens deixin fer la nostra feina: ser empresaris, mantenir la rendibilitat de les nostres empreses, ocupar persones i produir en el nostre país.

Lluís Fita
President FEGMETALL

Ernest Plana
President CORVE

Pere Rodríguez
President Gremi d'Instal·ladors

www.foeg.cat
Associacions i Gremis. CORVE

moments
VENDING

☎ 972 75 92 36 Dept. Comercial

☎ 972 76 13 09 Servei Tècnic

v vending

DARNÉS
grup



IMPAGATS. UN LLAST PER LES EMPRESES

Hem d'establir una estratègia de recuperació

Davant l'augment que s'està constatant dels impagats, cal que les empreses dissenyin una estratègia interna de recuperació d'impagats. Aquesta estratègia és clau en la gestió de l'empresa i s'ha de basar en un criteri d'eficàcia. Ser eficaços vol dir ser àgils: cada dia que passa disminueixen les possibilitats de cobrament dels nostres crèdits. I ser eficaços també vol dir negociar: cal esgotar les vies d'acord amb el deutor perquè ens pot facilitar escurçar el termini de cobrament, reduir costos i continuar la relació comercial.

És recomanable separar la relació comercial de la gestió dels impagats, encomanant aquesta a una persona diferent, que parteixi de zero i no estigui condicionada per les gestions anteriors. I cal que la actuació de l'empresa sigui proactiva, que es reclami el pagament de forma decidida i constant, amb la finalitat d'aconseguir del deutor un compromís clar en l'import, la data i la forma de pagament.

La necessària documentació del crèdit

Una bona documentació del crèdit és necessària pel seu cobrament. La comanda, l'albarà i la factura són documents fonamentals per iniciar una reclamació. Hem de procurar provar l'existència de la re-

lació, el preu i les condicions fixades, que s'ha subministrat el producte o servei en aquestes condicions, i que s'ha fet amb la conformitat del client.

En cas de renegociar un crèdit cal que s'intenti obtenir un pagament a compte, millorar la posició amb més garanties, i documentar l'operació mitjançant un document canviari o un reconeixement de deute davant notari, que ens facilitarà la reclamació judicial.

Què suposa la Llei de Morositat

La Llei 3/2004, per la que s'estableixen mesures de lluita contra la morositat a les operacions comercials, fixa un termini de pagament entre empreses, si no s'ha pactat entre les parts, de 30 dies des de la data de la recepció de la factura. A partir d'aquests 30 dies, o del termini pactat, el deutor entra en mora i se li pot exigir el pagament de l'interès de demora. Pel primer semestre del 2009 el tipus d'interès de demora és del 9,50%.

La Llei també estableix que el deutor haurà de satisfer totes les despeses de cobrament que es puguin acreditar, i reconeix la possibilitat de fixar als contractes una clàusula de reserva de domini entre comprador i venedor per tal que aquest conservi la propietat dels béns fins al cobrament.

Quins procediments judicials ens permeten la reclamació

Per la reclamació d'impagats tenim dos procediments judicials especialment àgils.

El procediment monitori permet reclamar crèdits de fins a 30.000 euros. S'inicia amb una senzilla petició, acompanyada dels documents que acreditin el crèdit, sense necessitat d'intervenció d'advocat i procurador. El jutjat li donarà al deutor vint dies per tal que pagui o s'oposi a la reclamació. Si el deutor no s'oposa a la reclamació ja es podrà iniciar l'execució sense necessitat de judici. En cas que s'oposi, s'haurà de resoldre sobre l'existència del crèdit en un judici.

Tenir lletres de canvi, pagarés o xecs ens permet iniciar una reclamació molt expeditiva: el judici canviari. Amb una demanda acompanyada d'aquests títols el jutjat immediatament requereix de pagament al deutor i li embarga preventivament els seus béns. Li permet oposar-se al pagament però en circumstàncies excepcionals, i per tant, és un sistema molt àgil per reclamar.

A banda dels procediments monitori i canviari, també podem acudir a un procediment judicial normal, i inclús instar el concurs necessari del

deutor si aquest es troba en situació d'insolvència i no ho ha fet abans de forma voluntària.

L'inici d'un procediment judicial ens servirà també per tal de recuperar d'Hisenda l'IVA dels impagats.

Què fem davant el concurs del creditor

Si el deutor és declarat en concurs de creditors -voluntari o necessari- cal una actuació diligent per tal que a la llista de creditors del concurs se'ns reconegui el nostre crèdit. El concurs es fa públic mitjançant un anunci al BOE i a un diari. Des de la data de la segona d'aquestes dues publicacions del concurs tenim un mes per tal de comunicar al Jutjat l'import del nostre crèdit. Si no s'inclou el crèdit amb aquest import a la llista de creditors haurem d'impugnar-la.

En conclusió, davant l'augment de la morositat l'empresa ha de tenir una estratègia clara en matèria d'impagats i una actuació decidida, en la que la informació sobre la solvència del deutor i l'anàlisi de la responsabilitat de l'òrgan d'administració seran un element clau per iniciar o no accions judicials.

Martí Batllori
Batllori Advocats

Necessites cobrir algun lloc de treball a la teva empresa? El Consell Comarcal del Gironès et pot ajudar. Posa't en contacte amb nosaltres.

Consell Comarcal del Gironès

C. Riera de Mus, 1A · 17003 Girona · speg@girones.cat

www.girones.cat · Tel. 972 21 32 62 · 972 24 15 13 · Fax 972 21 35 73

CAL EVITAR L'AUTOLIQUIDACIÓ FORA DE TERMINI

Ajornament dels deutes tributaris



La impossibilitat d'afrontar en el termini legal establert deutes tributaris per problemes transitoris de liquiditat, pot ser una situació força freqüent tenint en compte la conjuntura econòmica en la que ens trobem.

Davant d'aquests supòsits, és preferible i recomanable sol·licitar un ajornament/fraccionament dels deutes tributaris en lloc de presentar una autoliquidació fora de termini amb el conseqüent recàrrec. A tal efecte, caldrà presentar

juntament amb l'autoliquidació que es vulgui ajornar/fraccionar i en el termini voluntari de presentació una sol·licitud d'ajornament/fraccionament, el model de la qual podem trobar al web www.aeat.es. Pel que fa al contingut d'aquesta sol·licitud i els requisits a complir, la legislació fiscal diferencia en funció de l'import dels deutes tributaris:

1) si l'import és inferior a 6.000 €, no s'han de presentar garanties (avals bancaris,

hipoteques, etc.), i, juntament amb les dades del contribuent i la identificació del deute, caldrà indicar les causes que el motiven, la proposta temporal de pagament i provar que al venciment del termini es disposarà de tresoreria per pagar el deute, tot això acompanyant la respectiva documentació, com el balanç, factures pendents de cobrar, etc.

2) si el deute és superior a 6.000 €, a més dels anteriors requisits, s'haurà de presentar **un compromís d'aval bancari**, que haurà de ser definitiu si la sol·licitud és acceptada (que cobreixi el principal més els interessos de demora més el 25% de la suma d'ambdós imports). Si no es pot obtenir un aval bancari, s'accepten altres garanties, com la hipoteca, penyora, crèdits, tot acompanyant el balanç, el compte de resultats de l'últim exercici, la valoració dels béns en garantia per un expert independent i la justificació documental de la impossibilitat d'obtenir l'aval bancari.

En el supòsit que no es pugui aportar cap tipus de garanties, i tot i que només en casos molt excepcionals és acceptada, es pot intentar sol·licitar la dispensa de garanties aportant el balanç i el compte de resultats dels últims tres anys, i un pla de viabilitat que justifiqui el compliment de l'ajornament.

A més a més del que s'ha exposat anteriorment, i tenint en compte la situació econòmica actual, cal concretar qüestions com l'import màxim a ajornar, circumstàncies a tenir en compte, terminis de concessió i periodicitat. Com a import màxim a ajornar/fraccionar, podem agafar com a referència l'import efectivament ingressat l'exercici anterior. Pel que fa a les dificultats transitòries de caràcter econòmic-financer, es valoraran els contribuents que tinguin clients que hagin estat declarats en concurs de creditors, el compliment d'obligacions extraordinàries (pagament d'indemnitzacions per ajustaments de plantilla, ERO) i la disminució del volum de l'activitat (i, per tant, disminució de la xifra de negocis). Quant als terminis d'ajornament susceptibles d'ésser concedits, aproximadament fins a 24 mesos amb una periodicitat mensual.

Val a dir però que no tots els deutes són ajornables: els deutes per retencions o ingressos a compte d'entrada no són ajornables, tret que l'execució del patrimoni del contribuent afectés substancialment el manteniment de la seva capacitat productiva i del nivell d'ocupació de l'activitat econòmica en qüestió. En tot cas, ni en aquests casos seria acceptada una sol·licitud per retencions o ingressos a compte corresponents a rendiments del capital mobiliari i a rendiments procedents de l'arrendament d'immobles.

Assessoria Arxer

www.foeg.cat
Associacions i Gremis. CORVE



PROTEC

sistemes de seguretat

Més servei, més qualitat
i total seguretat



> SISTEMES INTEGRALS DE SEGURETAT

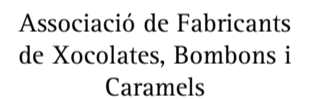
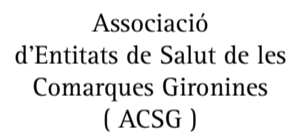
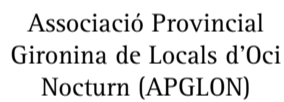
- RECEPTORA PRIVADA D'ALARMES CENTRALITZADA
- VIDEOVIGILÀNCIA PER CCTV
- ANTIROBATORI I ANTIATRAMENT
- CONTROL D'ACCÉS
- SERVEI D'ASSISTÈNCIA 24H

> DETECCIÓ I EXTINCIÓ DE FOC

- REVISIÓ I RECÀRREGA D'EXTINTORS
- DETECCIÓ I EXTINCIÓ DE FOC
- ESTUDIS A MIDA I SENYALITZACIÓ
- FORMACIÓ

PROTEC-GIRONA

C/Zaragoza, 21-b 17003 - GIRONA - Tel 972 214 221 - Fax 972 211 832 - protec@protecseguretat.orgwww.protecseguretat.org



Associació de Centrals Hortofrutícoles



AGRUPACIÓ EMPRESARIAL DE LA CERDANYA



ASSOCIACIÓ D'EMPRESARIS DEL PLA DE L'ESTANY



federació altampordanesa d'empresaris

Unió Intersectorial d'Empresaris de la Garrotxa

Unió Intersectorial Empresarial de la Selva



UNIÓ INTERSECTORIAL EMPRESARIAL DEL RIPOLLÈS

FOEG, la Patronal Gironina

FEDERACIÓ D'ORGANITZACIONS EMPRESARIALS DE GIRONA (FOEG).
C/Bonastruc de Porta, 15 • Tel: 972 21 55 34 • Fax: 972. 22 71 22 • foeg@foeg.es • www.foeg.cat