

### Objectiu del Pla Àngel

El Programa **Pla Àngel** està dirigit a family offices i a business angels que vulguin ampliar els seus coneixements, així com a persones amb capital i experiència que tinguin interès en aquest camp i vulguin assumir les seves primeres inversions acompanyats per experts.

El business angel és una persona que inverteix capital en petites i mitjanes empreses realitzant, principalment, inversions de caràcter local en empreses amb gran capacitat de creixement. També comparteix la seva experiència empresarial amb l'empresa objecte de la inversió, supervisant i donant suport en la gestió del projecte. El business angel ofereix capital, coneixement, experiència, gestió, capacitat relacional i confidencialitat.

Al final del programa, els assistents hauran de ser capaços d'avaluar de forma sistematitzada un projecte d'inversió de tal manera que puguin prendre una decisió sobre la inversió en base a un anàlisi complet. Hauran de poder avaluar i discernir sobre:

- Criteris de selecció del projecte més adequat al seu perfil.
- Normativa mercantil sobre pactes i accions societàries.
- Responsabilitats i riscos.
- Generació de valor en empreses de reduïda dimensió.

### Tutoria i seguiment posterior

Els assistents al seminari tenen garantida la invitació com a assistents a diversos fòrums d'inversió reals, en els quals tindran l'oportunitat de posar en pràctica els coneixements adquirits així com formar part de la seva implantació i execució, si així ho decideixen. També tindran l'oportunitat de participar en processos de mentoring.

### Equip d'experts

Són professionals amb àmplia experiència en inversió, fusions i adquisicions, gestió de projectes, aspectes legals i fiscals de les inversions. El programa compren una part de transmissió de coneixements sistematitzats i una altra part de cas pràctic sota la modalitat de vivència personal i professional de diferents sectors i mides de companyia que hagin passat per processos similars.

### Preu del programa

El programa té un cost de 375,00 euros més IVA.

### Inscripcions

Hauran de presentar la seva candidatura enviant CV i sol·licitant entrevista enviant un correu electrònic a [info@fundacioninlea.org](mailto:info@fundacioninlea.org) o entrant en el següent link: [www.fundacioninlea.org](http://www.fundacioninlea.org). Les entitats organitzadores realitzaran les entrevistes personalitzades amb les candidatures amb la finalitat de determinar i valorar de manera conjunta les expectatives, possibilitats i adequació del programa al candidat.

### Ubicació, dates i horaris

Parc Científic i Tecnològic de la Universitat de Girona  
Sessions 24/04, 08/05, 15/05, 22/05, 29/05 i 05/06.  
Horari de 15:30 hores a 19:30 hores.

### Entitats organitzadores:



**Fundación Inlea**  
Almogàvers, 165 - 08018 - Barcelona  
902 789 454 · [info@fundacioninlea.org](mailto:info@fundacioninlea.org)  
Persona de contacte: Meritxell Artacho



**BCN Business Angels, S.L.**  
Av. Diagonal, 442 bis, principal - 08037 Barcelona  
93 270 16 91 · [info@bcnba.com](mailto:info@bcnba.com)  
Persona de contacte: Cristina Beltran

### Entitats col·laboradores:



**ACCIÓ Generalitat de Catalunya**  
Plaça Pompeu Fabra, 1 - 17002 Girona  
872 975 991 · [jgiol@gencat.cat](mailto:jgiol@gencat.cat)  
Persona de contacte: Joana Giol



**Parc Científic i Tecnològic  
Universitat de Girona**

**Parc Científic i Tecnològic Universitat de Girona  
Edifici Centre d'empreses**  
C/Pic de Peguera, 11 (La Creueta) - 17003 Girona  
972 18 33 46 · [mireia.centellas@parcudg.com](mailto:mireia.centellas@parcudg.com)  
Persona de contacte: Mireia Centellas

## Programa de les sessions formatives

### SESSIÓ 1 - 24/04/14

Target inversió

*Ponents:*

*Andres Cardenas i Antoni Sala*

- Premisses bàsiques per a ser inversor
- Elements clau per a una inversió
- Diferents modalitats d'inversió segons tipologia o estadi de l'empresa:
  - Start-up
  - Capital desenvolupament
  - Spin off
  - Branca d'activitat
  - MBO
  - Reestructuració
- Criteris per a la valoració del projecte de l'empresa
- Claus per a la creació de valor

### SESSIÓ 2 - 08/05/14

Aspectes legals de la inversió

*Ponents:*

*Ignasi Costas i Iñaki Frias*

- Procés de negociació: carta d'intencions i Due Diligence legal.
- Vehicles d'inversió. Fiscalitat.
- Contractes d'inversió i pacte de socis. Manifestacions i garanties. Clàusules de protecció d'inversors.
- Closing i desinversió.

### SESSIÓ 3 - 15/05/14

**Primera part:**  
el procés de verificació

*Ponents:*

*Miguel Ramírez i Antoni Sala*

**Segona part:** seguiment i desinversió

*Ponent: Antoni Sala*

- La Due Diligence econòmica.
- La Due Diligence tecnològica.
- Seguiment de participades.
  - Sistema de reunions i calendari
  - Comitè de direcció
  - Seguiment del negoci
- Desinversió:
  - Venda a tercers
  - Recompres de socis
  - Liquidacions

### SESSIÓ 4 - 22/05/14

Xarxes, oportunitats i iniciatives

*Ponents:*

*Pere Condom, Guillermo Marqueta, Antoni Sala i Oriol Sans.*

- Xarxes d'inversors.
- Recerca d'oportunitats.
- Canalització de projectes.
- Seguiment de projectes.
- Noves fórmules: crowdfunding, re-empresa, etc.
- Instruments de suport a l'emprenedor

### SESSIÓ 5 - 29/05/14

**Primera part:**  
comunicació i lideratge

*Ponent: Miquel Lladó*

**Segona part:**  
equips i persones

*Ponent:*

*Patricia Ferrando i Marta Salgado*

- Elements a comunicar com a inversor.
- Gestió del lideratge.
- Influència versus poder.
- Avaluació de l'emprenedor.
- Tipus d'emprenedors.
- L'equip emprenedor i avaluació de l'inversor.
- Experiències prèvies pròpies de l'entorn.
- Finalitat, motivació i dedicació.
- El personal branding com a eina de visibilitat del talent.
- Com emprar la marca personal per a destacar a l'entorn i aconseguir els objectius.
- Emprenedor, marca personal i captació d'inversors: una necessària combinació.

### SESSIÓ 6 - 05/06/14

**Primera part:**  
Experiències sobre la inversió i desinversió

**Segona part:**

Oportunitats reals d'inversió

**Tercera part:**

Entrevistes individuals assistents-equip promotor.

*Cloenda*

- La inversió de BCN Business Angels en Aparca & Go: exposició per part de Jaime Escamilla sobre la seva experiència de coinversió amb els business angels.
- Cas pràctic (inversió i desinversió).

Presentació de diferents oportunitats d'inversió.

Permetrà als assistents exposar, de forma individualitzada, quin són els seus objectius com a inversor.

Cloenda a càrrec de totes les entitats (organitzadores i col·laboradores).

