

MÓN
EMPRESARIAL

MINERVA

El menjar mexicà també és eco

■ Carlos Abundis va néixer a la ciutat mexicana de Guadalajara. La seva família es dedicava a la terra i d'aquí va néixer el seu interès pel sector alimentari. Va venir a Barcelona ja fa més de deu anys i, aprofitant la globalització del sector gastronòmic, va fundar un negoci per importar els productes del seu país a Espanya.

El 2012 va crear la marca Minerva i, sota aquest nom, va començar a vendre sucre de canya a l'engròs i xia, una llavor

de la família de la sàlvia. "Vaig fugir del tequila i les salses perquè són productes amb molta presència a Espanya. Vaig pensar que tenia més possibilitats amb aliments igual de mexicans però més saludables i ecològics".

Avui els productes Minerva es poden trobar a les botigues de menjar ecològic (80%), com ara Natura, i a petits comerços i restaurants (20%).

Després de quatre anys d'activitat, la



Carlos Abundis, fundador de Minerva

companyia dona feina a 6 persones a Sant Joan Despí i factura 200.000 euros. Tot i això, el fundador diu que el 2016 "ingressarà 700.000 euros perquè està ampliant la seva cartera de productes".

De fet, des del 2015, Minerva ven quinoa, fruites i també càpsules d'oli de xia a les farmàcies. El mexicà explica que els nous productes que arribaran seran el cafè i el xarop d'atzavara.

De moment, la majoria dels seus productes es distribueixen per Espanya i una petita part a Grècia. Tot i així, Abundis preveu entrar als Països Baixos, Alemanya i França a mig termini. / Blanca Gisbert

Forn de Sant Joan inverteix 4 milions d'euros per comprar una nova seu

Pastissos per a mig món

SÍLVIA OLLER
Girona

L'empresa familiar de pastisseria industrial Forn de Sant Joan ha invertit quatre milions d'euros en la compra i adequació d'una nau a Sant Julià del Llor i Bonmatí (Selva) on ha traslladat la seva producció. La nova planta, que ocupa uns 5.000 m² útils, duplica l'espai que tenia fins ara l'empresa al barri de Sant Narcís de Girona i permetrà obrir en un futur noves línies de producció. La firma, dirigida actualment per Joan Cubarsí, tercera generació del negoci familiar, factura anualment uns 8 milions d'euros i exporta fins al 65% de les seves vendes a 40 països, principalment europeus (França, Itàlia, Bèlgica o Holanda), però també a Sud-amèrica (Xile i Brasil), Orient Mitjà, Àfrica i a Austràlia, on cada mes envia un contenidor amb 20.000 pastissos congelats.

Un dels reptes de l'empresa, que dona feina a unes 60 persones, és introduir-se a nous mercats com l'asiàtic i ampliar la presència a Sud-amèrica. "Ens agradaria entrar a la Xina i després al Japó i Corea", explica l'actual administrador de l'empresa, Joan Cubarsí, que no vol fixar terminis. El que sí que podria passar aviat, probablement aquest any, és que desembarquin a Mèxic amb la cadena de supermercats Walmart.

Forn de Sant Joan produeix una trentena de productes, d'entre els quals en destaquen una gran varietat de pastissos.



Joan Cubarsí dirigeix el negoci i ja és la tercera generació del negoci familiar

Aquest any la firma podria desembarcar a Mèxic amb supermercats Walmart

El de poma és el més venut. També fabriquen muffins, galletes de gelat per a Frigo i produeixen pastissos amb toppings per a Lacasitos. El mercat interior, que suposa actualment el 35% del total de vendes, ha anat in crescendo en els últims dos

anys, gràcies que han entrat a diverses cadenes de supermercats com El Corte Inglés, Dia o Mercadona. "La nostra aposta és consolidar-nos en aquestes superfícies i créixer en alguna cadena més", explica Joan Cubarsí, nét de Jean Cobarsí, la primera generació de pastissers d'aquesta empresa centenària.

El negoci va arrencar l'any 1910 a Ceret, un petit municipi de la Catalunya Nord. En els seus inicis destacava pels torrons i per la pasta d'ametlles, pels pralinés, la fruita confitada i pel bescuit de torró de llarga conservació. El 1930 es va

traslladar a Santa Coloma de Farners, on va començar a fabricar pastisseria a granel i cinc anys després a Sant Feliu de Guíxols, on va començar l'expansió per la província de Girona. El 1960 van obrir la primera fàbrica al centre de Girona i el 1995 es van traslladar al barri de Sant Narcís, on han estat fins ara. La internacionalització arriba el 2002 de la mà de l'actual administrador -el primer mercat va ser França- i amb ell va arribar també l'expansió de l'empresa, que en els últims tretze anys ha multiplicat per vuit la facturació. ●

Bestinver obrirà al centre de Barcelona la primera oficina fora de Madrid

LALO AGUSTINA
Barcelona

Bestinver obrirà els pròxims mesos a Barcelona una oficina d'atenció als clients, la segona després de la de Madrid, que fins ara era l'única que hi havia. "A Catalunya tenim uns 5.400 clients i gestionem gairebé 500 milions d'euros, i amb aquesta oficina busquem millorar la nostra visibilitat i ser més accessibles per a qualsevol inversor", explica Beltrán de la Lastra, president de Bestinver.

La firma, que demà celebra al Palau de Congressos de Catalunya la seva conferència anual, es mostra optimista de cara al 2016, després de veure com l'any passat els seus actius gestionats van caure un 8% davant l'increment del 17% del patrimoni dels fons d'inversió a Espanya. "Estem satisfets perquè estem fent el que teníem previst fer", assegura De la Lastra, que fa setze mesos que és al capdavant de Bestinver. Aquesta gestora inverteix sempre en empreses amb alt potencial de creixement, després d'una anàlisi molt exhaustiva dels seus valors fonamentals. I la rendibilitat dels seus fons acostuma a estar molt per sobre de la mitjana del sector. De la Lastra confia que els clients valorin aquesta diferenciació. De moment, al gener, un mes molt complicat per a tot el sector a causa de les fortes caigudes viscudes a les borses mundials, l'empresa va registrar entrades netes en els seus fons. ●

Classificats

Els diumenges amb

LA VANGUARDIA

ZONA ALTA
VENC EDIFICI
29 vivendes
amb cèdula i
aparcament

4.950.000 €

616 294 604 - 932 522 005

TQ EURO CREDIT
La primera financera familiar que sumaT'AVANCEM FINS A
50.000€ PERQUÈ
VENGUIS AMB
TRANQUIL·LITAT

*Per immobles a Barcelona. Financament hipotecat

972.48.72.22

www.tqeurocredit.com

125.000m²
NAU en LLOGUERServeis logístics
(a 70 km de Barcelona)

naveslogisticasSBG@gmail.com

Tel. 630 871 630

607 944 749

COMPRO EDIFICI
AMB LLOGATERS

Adjudicació dels locals comercials i magatzems del Mercat de Montgat

S'informa que el dia 22 de febrer de 2016 s'inicia el procediment de selecció, per part de l'empresa concessionària MERKAMONTGAT, S.L., per tal d'adjudicar els locals comercials i magatzems del Mercat de Montgat.

Les bases reguladores del procés, així com els seus annexes estan a disposició dels interessats a l'apartat d'anuncis de la web de l'Ajuntament: www.montgat.cat